

Le cuisinier. David Taccoen prone la cuisine nomade



● David Taccoen est cuisinier à domicile depuis 2001.

Le cuisinier itinérant David Taccoen s'invite désormais sur les téléviseurs des gastronomes. Il vient de réaliser un DVD.

Chef à domicile, cuisinier itinérant. Telle pourrait être la carte de visite de David Taccoen. Fort d'un parcours professionnel effectué dans la gastronomie, il vole à présent de ses propres ailes. Depuis 2001, il a développé un concept de cuisine à domicile via son entreprise Le Culi-

naire.

À domicile et à la carte

« Aujourd'hui dans un restaurant, il y a des restrictions sur le fait de fumer ou de boire. Les plats proposés ne sont pas forcément sur mesure. Moi, je leur propose un repas à leur convenance, sans limite de temps et juste avec l'envie de prendre en compte ce qu'ils aiment. »

Les gastronomes peuvent éveiller leurs papilles à partir de 55 euros dès 10 couverts.

Trésorier de Chefadom

Goûter certes mais réaliser également. En ce sens, des cours de cuisine sont aussi proposés aussi bien pour des particuliers que pour des entreprises. Membre de Chefadom (l'association des chefs à domicile de France) dont il est le trésorier, David Cattoen compte toujours garder un temps d'avance en matière d'innovation. Il vient ainsi de sortir un DVD où il présente six recettes pédagogiques et gastronomiques.

S.M.

Dirigeant: David Taccoen.
CA : 120.000 €.
Tél. : 06.60.99.14.68.

Experts-comptables. Le point sur l'intelligence économique



● Bernard Bryselbout préside le Conseil régional de l'Ordre des experts-comptables depuis un an.

L'assemblée générale du Conseil régional de l'ordre des experts-comptables, qui s'est tenue au Touquet le 9 octobre, a donné lieu à des échanges sur la profession et l'importance de l'intelligence économique. Bernard Bryselbout en fait la synthèse.

Dans quelle démarche se place votre profession ?

Nous souhaitons développer une stratégie de mise en réseau auprès des entreprises clientes, des décideurs politiques, et de l'interprofession, les avocats ainsi que les notaires. L'idée consiste à resserrer le maillage d'un territoire fort de

11 unions locales et 850 adhérents, tout en insistant sur la notion de transfrontalierité avec nos voisins flamands et wallons.

Est-ce donc cela l'intelligence économique ?

Ce terme est mal maîtrisé. Aussi avons nous souhaité y revenir lors de notre assemblée. Les experts-comptables y sont sensibles à double titre: en tant que chefs d'entreprises d'abord, et en tant que cabinets conseil ensuite. Avec l'émergence des TIC, l'intelligence économique n'est plus l'apanage des grandes entreprises stratégiques. La plus petite innovation est un avantage concurrentiel. Désormais, n'importe quelle société doit veiller aux risques juridiques, informatiques ou encore humains qu'elle encourt dans sa gestion de l'information.

Quel est votre rôle dans cette définition ?

Au niveau national, en entente avec le ministère de l'Économie, le Conseil supérieur de l'ordre des experts-comptables coordonne un dispositif qui, dans le cadre des schémas régionaux de développement, devrait permettre aux PME de renforcer leur croissance, leur capacité d'innovation et leur poids à l'export.

Propos recueillis par Bertrand Tardiveau

PLATEFORME DELTA 3. INSTALLATION DU GROUPE HOLDER

La société Panapro, filiale du groupe Holder, en charge de la logistique de l'enseigne de boulangeries Paul, s'est implantée le mois dernier sur la plateforme multimodale et logistique Delta 3 à Dourges. C'est un entrepôt de 6.000 m² qui a été mis en location, faisant passer à plus de 300.000 m² la surface commercialisée par Delta 3 en 5 ans, soit 90 % de l'espace à sa disposition. En 2010, le site de Dourges doit encore accueillir un bâtiment de 35.000 m².

VEOLIA EAU. FUSION DES AGENCES DANS LE CŒUR D'ARTOIS

Les agences de Lens-Liévin et Hénin-Carvin ont mutualisé leur direction au sein d'une agence « Cœur d'Artois ». Avec ce rapprochement, la nouvelle entité pilotée par Yannick Ratte doit assurer, grâce à ses 180 techniciens, les services de l'eau et d'assainissement pour un bassin de 375.000 habitants répartis sur 51 communes, ainsi que pour 7 établissements industriels.

FOLIES TEXTILES. 17.000 VISITEURS RÉUNIS À LIÉVIN

Pour la première transposition des Folies Textiles au stade de Liévin, 17.000 visiteurs, dont 66 % originaires du Pas-de-Calais, se sont succédé du 14 au 18 octobre, auprès de 27 exposants pour dénicher du linge de maison, des vêtements et accessoires. Les exposants ont réalisé un chiffre d'affaires global de 320 K€. L'opération sera reconduite en avril 2010.

Equip'act. Du courrier au e-commerce

À partir de son métier d'origine, la massification du courrier, Equip'act poursuit sa diversification en développant des solutions de logistique pour les marchés qui s'ouvrent sur le Net.

Avec au départ 88.000 € de capital et 10 salariés, Equipact n'a cessé de croître, sous la houlette de son fondateur Xavier Labbe. En février 2001, cet ancien ingénieur de Bombardier rachète Publitr pour l'espoir d'aider des femmes en difficulté professionnelle. Ainsi naît Equip'act. « Le travail consiste à regrouper du courrier publicitaire par plan de tri », explique le dirigeant âgé de 41 ans. « Pas besoin de qualification, seulement de la rigueur et de la concentration. »

Des turbulences

Entreprise militante au sein de l'association Ardense qui œuvre à la réinsertion des chômeurs de longue durée, Equip'act cultive une



● Grâce à internet, Xavier Labbe (à droite) espère que l'expédition de colis atteindra jusqu'à 70 % du CA d'Equip'act, d'ici à 5 ans.

dimension sociale, sans pour autant oublier son esprit de conquête. Elle dispose de deux plateformes logistiques, l'une à Harnes (2.200 m²) et l'autre à Lens (2.600 m²). Partenaire privilégié de La Poste, Equipact s'assure des contrats avec différents routeurs de marketing direct, notamment

Arvato du groupe Bertelsmann. Depuis peu, la société s'est également lancée dans l'expédition de colis, en s'associant par exemple avec les Éditions Atlas. Cependant, ses secteurs de prédilection connaissent des turbulences. « En un an, on est passé d'un volume de 3 millions de colis traités à

seulement 1 million », regrette Xavier Labbe, qui ne veut pas en rester là. « Nous avons mis en place une solution globale pour les E-commerçants. C'est un marché en plein essor. »

Un nouveau logiciel

Présent à la dernière convention du e-commerce à Paris, Equip'act y a présenté « Act and Go suite », un logiciel maison qui représente plus de 100.000 € d'investissement. « Il permet au client de suivre ses colis en temps réel depuis leur arrivée à l'entrepôt jusqu'à leur expédition », souligne Alexandre Sègre, l'un des trois concepteurs de ce nouvel instrument.

Bertrand Tardiveau

Equipact Lens

- Dirigeant : Xavier Labbe.
- Effectif : 64 salariés.
- CA : 4,3 M€ (mars 2009).
- Tél. : 03.21.13.67.00.
- www.equipact.fr

Anviprotec. La PME prend de la hauteur en toute sécurité

Anviprotec est désormais propriétaire de ses nouveaux locaux de Vendin-Les-Béthune. Le bâtiment abrite la croissance de cette PME spécialisée dans la protection des personnes contre les chutes de hauteur dans le travail.

Christophe Van Schammelhout est un peu l'ange gardien des personnels évoluant en hauteur pour leur activité. À la tête de la jeune société Anviprotec, il s'est spécialisé dans la protection des personnes contre les chutes de hauteur.

Déménagement et croissance

Depuis trois ans, la PME s'est fait un nom dans l'Hexagone et tout spécialement dans le Nord et en Ile de France. Une croissance qui s'est accompagnée d'un déménagement. Non sans humour, le dirigeant se souvient de ses deux années d'activités vécues à domicile familial. « Mon garage a



● Christophe Van Schammelhout, directeur d'Anviprotec, dispose de nouveaux locaux qui lui permettent d'accompagner la croissance de la PME.

abrité notre bureau. Les containers de matériel ont occupé le jardin et la cuisine a servi pour le bureau d'études. » Souhaitant rester sur l'arrondissement de Béthune, il a pris possession de locaux actuels de Vendin-Les-Béthune via une location avec option d'achat. « Nous sommes désormais propriétaires du bâtiment. » L'originalité d'Anviprotec réside dans son approche globale du métier. Elle

intervient en matière d'étude, de conception, de montage ainsi que de maintenance et de contrôle. « Grâce à notre bureau d'études, nous continuons à innover par la création de nouvelles pièces mais également dans l'analyse des coûts de fabrication. Nous allons vers un abaissement des coûts mais sans diminuer la qualité. » Une nouvelle activité vient compléter les compétences de la

PME. Il s'agit de la pose de filets de sécurité.

Un boom d'activité

Intervenant sur des marchés comme celui d'universités, d'hôpitaux comme l'hôpital Foch à Paris, Anviprotec travaille à 90 % en sous-traitance. Depuis juillet, l'activité est en plein boom. « D'habitude, nous travaillons dans l'urgence. Là, notre carnet de commandes est plein jusqu'en décembre. Outre cinq embauches effectuées durant les six derniers mois, nous réglons ce pic de travail avec des intérimaires. »

Ségolène Mahias

Anviprotec Vendin-Les-Béthune

- Dirigeant : Christophe Van Schammelhout.
- Effectif : 15 salariés.
- CA : 1 M€.
- Tél. : 03.21.66.65.90.
- www.anviprotec.com

Le créateur du mois

Dominique Desjardins. Avec SAB Services les banques se créent depuis le Pas-de-Calais

Au cœur de la pépinière d'entreprises de Frévent, Dominique Desjardins a établi en moins d'un an une entreprise d'aménagement d'automates bancaires particulièrement dynamique. À tel point qu'il entend déjà prendre le large.

Son parcours

Originaire de la Somme, Dominique Desjardins a suivi une formation dans le bâtiment avant de travailler pour Dassault électronique, puis Thalès. Il prend alors en charge l'installation d'antennes-relais pour Bouygues ou encore d'automates bancaires. Après des problèmes de santé, il décide de fonctionner à son compte, près de son domicile et en famille. Après un premier essai infructueux, il lance en janvier dernier SAB Services.



● Dominique Desjardins, fondateur de SAB Services.

Le concept

SARL au capital de 8.000 € créée fin janvier 2009, SAB Services pro-

pose la conception et l'aménagement des automates bancaires, depuis la veste technique jusqu'aux fournitures, en passant par l'organisation et la réalisation des travaux. « Les délais de démantèlement et de réinstallation sont très réduits, jamais au-delà d'une journée », précise Dominique Desjardins. « De plus, nous devons être mobiles sur toute la France. »

Le marché

Cultivant un savoir-faire de spécialiste, SAB Services s'adresse avant tout aux banques, s'appuyant principalement sur les besoins en sous-traitance des géants du secteur comme Tibco ou bien Wincor Nixdorf. L'entreprise de Dominique Desjardins ouvre ses compétences à la réalisation d'accès adaptés aux

personnes à mobilité réduite, ainsi qu'à l'agencement des banques au-delà du périmètre de l'automate.

Le développement

Avec un carnet de commandes déjà rempli de 68 chantiers, Le chiffre d'affaires de SAB Services devrait atteindre 600 K€ à la fin du mois. En quelques mois, l'entreprise est passée de 4 à plus de 15 salariés. Alors qu'une phase tendue de négociation commerciale est envisagée pour les semaines à venir, Dominique Desjardins entend emménager prochainement dans ses propres locaux, avec une surface élargie à 600 m², mais toujours à Frévent.

Bertrand Tardiveau

Tél. : 03.21.04.56.94.