



Suivi en temps réel des plis déposés, comparatifs tarifaires, Equip'Act continue d'innover au bénéfice de ses clients

Sommaire :

- **Solutions courrier:** Suivi en temps réel des plis déposés et comparatifs tarifaires désormais disponibles
- **Solutions e-Logistique:** au salon de la VAD, des clients témoignent

La vocation d'Equip'Act est d'optimiser les solutions postales et logistique de ses clients.

Pour le courrier, les clients bénéficient des contrats les plus adaptés aux caractéristiques de leurs envois. Ainsi, ils bénéficient de réductions substantielles du coût de leurs affranchissements.

S'appuyant sur un outil informatique adaptable, Equip'Act accompagne les e-commerçants et acteurs de la VAD dans la gestion de leurs flux physiques liés au colis: stockage, conditionnement et expédition

contact@equipact.fr

03 21 13 67 00

Newsletter n°2

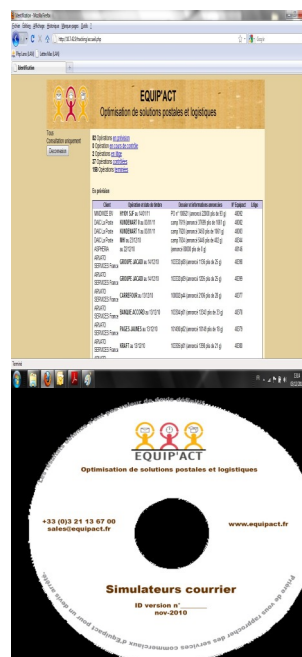
Automne 2010

Solutions Courrier: Les dernières innovations Equip'Act

Pour les envois de courrier, Equip'Act propose à ses clients de **suivre en quasi-temps réel le traitement des plis déposés**, de la réception au dépôt Poste. Ce nouveau service: EquiMail est **gratuit** et donne aux clients une **totale visibilité** sur les dépôts des opérations de marketing direct.

En outre, Equip'Act accompagne ses clients dans le **choix du contrat leur permettant d'optimiser le coût d'affranchissement**. Depuis novembre 2010, Equip'Act met à la disposition de ses clients des **simulateurs de coûts d'affranchissement et de prestation** sur les principaux contrats disponibles: Destineo Intégral/ Pluriel, Esprit Libre Catalogue/Intégral Catalogue et courrier de gestion.

Pour bénéficier de ces nouveaux services, n'hésitez pas à **contacter Lucie Rossato, de notre service commercial (lrossato@equipact.fr ou 03 21 13 67 05)**



Solutions e-Logistique: Au salon de la VAD, des clients témoignent



(Jérôme Simon, Chef de Projet)

Equipact nous accompagne depuis presque deux ans sur le développement de notre e-commerce. Ses points forts sont d'abord la **souplesse** pour le démarrage, notamment dans la mise en place et le développement des systèmes d'informations ainsi que sur les ressources humaines nécessaires à chaque accélération de notre commerce.

Sa **réactivité**, son **adaptabilité** et son **envie de nous accompagner** à chaque étape de notre progression sont autant d'atouts pour mener à bien ensemble un **partenariat de toute confiance**.



(Mathias Conrard, dirigeant)

Depuis que nous avons atteint un certain volume de commandes, nous étions à la recherche d'un prestataire logistique qui soit un **réel partenaire, réactif, efficace et qui ait une vraie culture du e-commerce**. Equip'Act nous a ainsi proposé une **offre très claire et précise** pour recevoir les commandes de nos fournisseurs, assurer un contrôle des réceptions et gérer toutes les expéditions chez nos clients.

Un des points forts est l'**excellente réactivité** d'Equip'Act au niveau des expéditions permettant des **envois le jour même des commandes reçues avant midi**, un atout très important en e-commerce.